



*Conectamos empresas con oportunidades en **LATAM**.*

www.consultoriocomercial.com

hola@consultoriocomercial.com | +507 6464.2502

Consultoría para la Expansión Global

De Local a Internacional — Success Needs Process

Identificamos mercados potenciales, adaptamos tu producto a las preferencias internacionales y desarrollamos estrategias comerciales efectivas para que tu empresa cruce fronteras con confianza y metodología probada.

¿PARA QUIÉN?

- Dominas el mercado local y buscas expandirte internacionalmente.
- Dificultad para entender mercados internacionales o conexiones en el extranjero.
- Buscas reducir costos y errores con metodología para una entrada más eficiente.

OBJETIVO

- Profesionalizar el proceso de entrada a mercados internacionales.
- Adaptar producto y estrategia a estándares y regulaciones globales.
- Optimizar canales de distribución y maximizar el ROI internacional.

Proceso de Trabajo



ALCANCE GLOBAL

Contamos con experiencia directa y un network de aliados estratégicos en más de 19 países — facilitando tu entrada con primeros clientes ancla y socios locales.

Transformamos tu área comercial

En **Consultorio Comercial** ayudamos a empresarios, gerentes y directores de ventas a crecer y escalar con un sistema medible y orientado a resultados. Optimizamos, re-estructuramos y actualizamos los departamentos comerciales con las mejores prácticas del mercado local e internacional.

DIAGNÓSTICO PRECISO

Auditamos tu proceso comercial para identificar brechas y oportunidades de mejora inmediata.

ESTRATEGIA MEDIBLE

Diseñamos KPIs y metodología que permiten medir el crecimiento y escalar resultados de forma consistente.

Beneficios concretos para tu empresa

- **Hasta +20% de rendimiento**— del equipo comercial gracias a proceso formal y metodología.
- **Procesos replicables**— implementados con acompañamiento, KPIs y seguimiento continuo.
- **Vendedores mejor preparados**— formados con herramientas reales del mercado, no solo teoría.
- **Expansión sin errores costosos**— de lo local a lo global, con hoja de ruta probada en 19+ mercados.

Soluciones que transforman resultados

SERVICIO PRINCIPAL

01

Expansión Global *(Market Entry)*

Acompañamos tu entrada a nuevos mercados: estudio de viabilidad, adaptación de producto, estrategia comercial y red de aliados.

3 – 6 MESES

02

Consultoría Comercial

Diagnóstico integral del proceso de ventas. Diseñamos KPIs, implementamos metodología y hacemos seguimiento post-consultoría.

Diagnóstico

KPIs

Implementación

IN-COMPANY

03

Formación & Talleres

Taller de Ventas (2 días), Taller de Cierre & Objeciones y LinkedIn como Herramienta de Ventas para equipos comerciales activos.

Ventas

Cierre

LinkedIn

OUTBOUND + INBOUND

04

Generación de Leads

Estrategia y ejecución para la generación de leads calificados usando metodologías outbound e inbound adaptadas a tu sector.

Outbound

Inbound

Leads

PERSONALIZADO

05

Mentoría de Ventas

Acompañamiento 1-a-1 o en equipo para desarrollar competencias comerciales y superar barreras de rendimiento.

1-a-1

Equipo

Competencias

DIAGNÓSTICO

06

Auditoría Comercial

Evaluación del proceso actual: metodología, perfiles, pipeline y herramientas. Entregamos un plan de acción con prioridades.

Proceso

Pipeline

Plan

El perfil detrás de la metodología

Sharaiz Visuete

CONSULTORA · TRAINER · MENTORA DE VENTAS

Mercadóloga con MBA, especializaciones en Educación y Coaching, Alta Gerencia y Diplomado en Comunicación Estratégica por la **Universidad Católica de Chile**. Ex Fortune 500 Top Employee en **FedEx** y **Kuehne+Nagel**.

Más de **15 años** en departamentos comerciales como Gerente de Desarrollo de Negocios para Ecuador, Honduras, El Salvador, Nicaragua y Belice, con equipos de hasta 16 personas. Gerente de Cuentas Clave para Latinoamérica en verticales de Healthcare, Industrial, Hi-Tech, Retail y Logística.

Actualmente, con partnership regionales, entrena equipos comerciales, realiza consultorías y auditorías, y apoya a emprendedores con mentorías para fortalecer las economías locales.

19 Países

23 Ciudades

13+ Años de Experiencia

7 Años como Mentora

16+ Verticales

MBA

Business Coach

Locutora Certificada

Autora

Pro Bono Bridge for Billions

Experiencia & network internacional — mercados trabajados

Ecuador

Honduras

El Salvador

Nicaragua

Belice

Puerto Rico

Rep. Dominicana

Colombia

Costa Rica

Argentina

Chile

Panamá

México

USA

Perú

Indonesia

Guatemala

Brasil

● Podcast: Yo Vendo

● Autora: La gente no sabe que Sí sabe vender

● Pro Bono – Bridge for Billions - Canal de Empresa

●

¿Listo para crecer?

Nuestro proceso comienza con una conversación. Cuéntanos en qué etapa está tu negocio y cómo podemos ayudarte a crecer.

01

Conversación inicial

Una llamada de 30 minutos para entender tu situación actual y objetivos.

02

Evaluación inicial

Evaluación del proceso comercial e identificación de oportunidades clave.

03

Propuesta personalizada

Plan a medida con alcance, metodología, entregables y resultados esperados.

04

Implementación

Acompañamiento continuo con métricas de seguimiento y ajuste permanente.



+507 6464.2502
Telefono / WhatsApp

hola@consultoriocomercial.com
Email

www.consultoriocomercial.com
SitioWeb

Panama, Rep. de Panama
Ubicación

"El éxito necesita proceso, y aliados."